

RH **Apprendre à négocier le temps de travail**

Objectifs pédagogiques :

- o Apprendre à négocier un accord sur le temps de travail
- o Connaître les règles applicables et les marges de négociation
- o Savoir organiser des séances de travail collaboratif
- o Créer l'adhésion et le consensus

<p>Prérequis : Absence de pré-requis</p> <p>Public concerné : Managers et chefs d'équipe</p> <p>Moyen Pédagogique :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vidéoprojecteur • Projection de supports PowerPoint • Paper-board • Formation non accessible en ligne • Assistance téléphonique assurée par l'intervenant en cas de difficultés rencontrées après la session <p>Coût pédagogique HT par Stagiaire Cf devis / à titre indicatif à partir de 1.250€HT</p> <p>Lieux et dates : (CF Planning et devis joint) mais par principe : *Sur site de l'entreprise / en présentiel *Pour les formations en visioconférence : entrées et sorties permanentes</p> <p>Horaires :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Matin : 9 h 00 à 12 h 00 • Après-midi : 13 h 00 à 17 h 00 <p>Effectif par session :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Minimum 1 personnes • Maximum 10 personnes <p>Matériel nécessaire :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ordinateur portable. <p>Modalités d'évaluation en amont :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elaboration du cahier des charges en amont avec le service RH / calibrage des besoins <p>Modalités d'évaluation en aval :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Questionnaire d'évaluation des connaissances après formation • Attestation de formation • Certificat de réalisation (si à distance) <p>Intervenants :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Axelle Benamran, CEO Marvingt - 20 ans d'expérience dans la formation professionnelle / DRH Expert <p>Durée :</p> <ul style="list-style-type: none"> • 3 jours / 21 heures. 	<p>Programme :</p> <p><u>L'importance de la préparation d'une négociation du temps de travail :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com <p><u>Formaliser les attentes réciproques</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com <p><u>Mettre en place et animer un atelier collaboratif</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com <p><u>Construire un projet de gestion du temps</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com <p>Phase de négociation</p> <p>*Phase d'approche</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com <p>*Phase de déroulement</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com <p>*Phase de conclusion</p> <ul style="list-style-type: none"> • E Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com <p>Mise en œuvre</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pour des raisons de confidentialité et de protection du savoir faire Marvingt, le détail des contenus n'est disponible que sur demande / contact@marvingt.com
<p>Les avantages de cette offre sont :</p> <ul style="list-style-type: none"> • L'accompagnement par un consultant formateur expert (>20 ans d'expérience) • La montée en compétences des participants sur les volets de la négociation et du travail collaboratif • L'adaptation du module aux besoins exprimés en amont 	

Mis à jour le 18/05/2021